

# DORADCA KLIENTA

Firma elektroniczna istniejąca **od 20lat**, zajmująca się **sprzętem detektywistycznym** zatrudni komunikatywną osobę z zainteresowaniami technicznymi na stanowisko **Doradcy Klienta**.

Kim jesteśmy? Jesteśmy firmą zajmującą się tworzeniem i sprzedażą rozwiązań zapewniającym ludziom poczucie bezpieczeństwa własnego i ich najbliższych. Wiemy jak w życiu ważne są relacje, więc dbamy o nie na wielu płaszczyznach. Pracujemy w stałym gronie zaufanych ludzi. Znamy się bardzo dobrze i cenimy swoje kompetencje, a niektórzy są z nami nawet 15 lat. Pielęgnowujemy relacje z biznesowymi klientami oraz zapewniamy spokój ducha tym jednorazowym. **Mamy misję!**

Jeśli nie chcesz wpaść w tryby korporacji i robić rzeczy, które nie mają najmniejszego wpływu na wynik finansowy firmy, na życie innych ludzi, albo nie mają sensu w ogóle, to Alfatronik może być miejscem, w którym będziesz chciał zostać na dłużej . Zapewniamy **samodzielne stanowisko, dużą autonomię oraz elastyczność zarówno w obszarze czasu pracy jak i zadań**. Nasi pracownicy realizują autorskie pomysły, mają wpływ na kierunki rozwoju firmy i są dla nas ogromnym źródłem wiedzy i inspiracji do działania.

Jesteś zainteresowany? Przeczytaj poniższe punkty, ale nie traktuj ich śmiertelnie poważnie. Jeśli interesujesz się elektroniką i chcesz zajmować się sprzedażą, myślę, że w innych kwestiach się dogadamy ☺.

Oczekiwania :

- około rok doświadczenia w sprzedaży
- zmysł handlowy oraz umiejętność obsługi klienta,
- zmysł techniczny oraz zainteresowanie nowymi technologiami,
- wykształcenie wyższe lub średnie,
- znajomość języka angielskiego w celu zrozumienia lub przetłumaczenia instrukcji oraz innych materiałów związanych z urządzeniami elektronicznymi,
- aktywne i kreatywne podejście do pracy,
- umiejętność współpracy w zespole i terminowość.

Mile widziane:

- wykształcenie techniczne,
- umiejętność tworzenia filmów instruktażowych,
- zainteresowanie e-marketingiem lub PR'em,
- lekkie pióro.

Zakres obowiązków:

- obsługa klientów i przyjmowanie zamówień,
- rozwój i systematyczne pogłębianie rynku sprzedaży

- przygotowywanie ofert handlowych,
- wdrażanie nowych produktów i usług,
- redagowanie i wstawianie opisów na stronę internetową, tworzenie instrukcji i innych dokumentów związanych ze sprzedawanymi urządzeniami,
- testowanie nowych urządzeń przed wprowadzeniem ich do oferty.

Możliwe również:

- tworzenie tekstów na bloga firmowego oraz na portale zewnętrzne,
- prowadzenie firmowych stron na portalach społecznościowych,
- tworzenie filmów instruktażowych,
- oraz inne zadania wynikające z inicjatywy.

Oferujemy:

- stałe zatrudnienie w siedzibie firmy - umowa o pracę,
- atrakcyjne wynagrodzenie z premiami uzależnionymi od wysiłku,
- styczność z najnowszymi rozwiązaniami z zakresu elektroniki detektywistycznej
- ciekawe i nietypowe zadania,
- możliwość realizowania własnych pomysłów i realny wpływ na wynik finansowy firmy,
- możliwość rozwoju i doskonalenia kwalifikacji w pracy z zaawansowanymi technologiami.

Osoby zainteresowane współpracą prosimy o przysłanie swojego CV na e-mail: [rekrutacja@alfatronik.com.pl](mailto:rekrutacja@alfatronik.com.pl). Zastrzegamy sobie prawo do kontaktu telefonicznego wraz z krótkimi pytaniami z tematyki elektronicznej z wybranymi przez nas osobami.

W celu zapoznania się z przykładowym profilem działalności firmy zapraszamy do odwiedzenia strony internetowej [www.alfatronik.com.pl](http://www.alfatronik.com.pl)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej aplikacji dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesów rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r.o ochronie danych osobowych tj. Dz. U. z 2002 r., Nr 101, poz. 926, ze zm.).